1. Oila va biznes – Oila bu muqaddas dargoh uni asrab avaylash biz uchun eng yuqori o’rinda turishi zarur . Agar oila tinch bo’lsa biznes ham bo’ladi va boshqa qilinishi kerak bo’lgan ishlar ham joyida bo’ladi .
2. Rahbar va xodim – Otamiz bizga hech qachon yomonlikni ravo ko’rmaydi va o’z navbatitda biz ham otamizning aytganlarini so’zsiz bajaramiz . Rahbar ham huddi ota kabi qo’l ostidagi xodimlarga yaxshi munosabatda bo’lishi va eng muhumi lider o’rnak bo’lishi zarur deb bilaman .
3. Franshiza haqida – Franshiza judaham foydali deb hisoblayman , o’zim biror marotaba franshizani qo’llab ko’rmagan bo’lsamda uni o’z biznesida qo’llab ko’rgan insonlar va nazaryaga tayangan holda aytishim mumkinki , marketing yaxshi yo’lga qo’yilgan , har tomonlama qulayliklarga ega va eng muhumi bozori chaqqon biror kompaniyni franshizasini qo’lga kirita olsak , biznesimiz gullab ketishiga eng katta omil bo’la oladi.
4. Sotuvchini istedodi – Market sohasida sal kam 5 yillik tajribaga tayanib shuni aytishim mumkinki sotuv istedodi bo’lmasa, sotuvchilik eytikasi bo’lmas maxsulot qanchalik sifatli bo’lmasin bu narsa bizda mavjud bo’lmas qo’pol qilib aytganda (bir pul) bolishi mumkin . shu o’rinda sotuvchi hodimni rg’batlantirib turish zarur . Bu bizga nima beradi ???. Bu yo’l bilan sotuv hajmini oshirish mumkin negaki doim bir xil maosh olavergan xodimning hayolida “ sotsam ham so’tmasam ham manashu oylikni olaman” degan hayol kelib qolishi mumkin bu sotuvga bevosita tasir o’tkazadi .
5. Ishonch qanchalik muhum – Ishonch eng muhum narsalardan biri va bu faqat biznesda emas balki boshqa soxalarda ham yuqori o’rinda turadi . Agar biz o’zimizga ishonsak bilimimizga ishonsak muvaffaqiyatga erisha olamiz . Ishonch yo’q bo’lsak birinchi bo’lib biz tomonga otilgan tosh yoki biror bir negative fikr bizni qulashimizga olib kelishi mumkin keyin o’rnimizdan turishimiz ancha qiyin bo’lib qoladi . Eng muhumi ishonch va qatiyatdir .
6. Rizq kengayishi uchun – Alloh aytadi bandam sen birni ber men senga mingni beraman deydin. Biz har bir qilgan ehsonimiz uchun 10-700 barobarigacha savob olishimiz mumkin ekan . Alisher isaevnin zo’r hayotiy formulasi bor , u inson aytadiki “biz 2D emas 3D fikrlashimiz zarur “ ho’sh 2D fikrlsh qanday bo’ladi : 100-30=70 , 3D kirlash esa quidagicha : 100-30=70 agar biz minimalni 10 barobarni oladigan bo’lsak (30\*10)=300+70=370 ….Demak rizq kengayishi uchun ehson qilib turishimiz zarur ekan .
7. Ertaga kech bo’ladi – Ro’bert Kiyosakining zo’r gapi bor “eng axmoq odam ertaga so’zini ko’p ishlatuvchi odamdir” bugungi kundagi ishni ertaga qoldiradigan bo’lsak , manashu ish ertaga bizga mummo bo’lishi mumkin . Har bir ishni o’z vaqtida qilishga odatlanishimiz zarur . Odat o’zi nima??. Har kuni bajariladigan ish yoki , ko’p hollarda avtomatik tarzida bajariladigan xatti-harakatdir.
8. Maqsadi yo’q insonlar – Insonni maqsadi yo’qmi bilishimz kerakki uni kelajagi ham yo’q , demak biz bunday insonlardan uzoqda bo’lishimiz lozim negaki maqsadsiz insonni fikrlashi ham dunyqarashi ham jyuda past bo’ladi o’z navbatida bu bizga tasir ko’rsatmasdan qolmaydi .
9. Biznesdagi qiyinchiliklar – Qiyinchilik hamma joyda bor ayniqsa maqsad qo’ygan inson va rivojlanish uchun harakat qilayotgan insonda yorqin ko’rinadi . 35 yoshida bankrot deb atalgan Avram linkolin tez fursatda Amerikaning eng nufuzli insonlar qatoridan joy olgan, yani uni bankrotligi muhum bo’lmagan , qanachadur qiyinchilikdan so’ng muvaffaqiyatga erishgan . Demak qiyinchiliklar doim bizni toblab borar ekan
10. Suxbatdoshlarni qanday turlari mavjud – Mark Mero shunday deydi “sen menga do’stlaring kimligini ayt ,men senga kelajaging qanday bo’lishini aytib beraman” . Bugun bizning atrofimizda qanday insonlar bor , kimlar bilan do’stlashganmiz bunga etibor berishimiz zarur . Bir qop sog’lom olmalarni ichiga bittagina achigan olma tushib qolsa hammasini achitib tashlaydi . bunga biz etibor berishimiz zarur ekan .